#### Kommunikation und Gesprächsführung

## Dienstgespräche führen (Teil 3) – Leitfäden and Vorlagen für die Praxis (1)

Dr. Helmut Lungershausen, Schulleitungsberater und Coach



© ljubaphoto / E+ / GettyImages

Ob informell oder herat for derndt - dienstliche Gespräche gehören zum Führungsalltag in der Schulle ung. Doch wie gelingt es, diese Gespräche strukturiert, zielgerich iet und mit Fingerspitzengefühl zu führen? Teil 3 unserer Reihe kinet ihne mit en prixisnahen Überblick über die verschiedenen Arten dienstliche und präche – vom Mitarbeiter- über das Zielvereinbarungs- bis hin zum Kritik- oder unfliktgespräch. Mit klaren Abläufen, hilfreichen Tipps und konkret. Formulie ungshilfen gewinnen Sie Sicherheit im Gesprächsverhalten und före en ein konstruktives Miteinander im Kollegium.

Ko. NZPROFIL

Zielgruppe: Schlüsselbegriffe: Schulleitungen, Schulleitungsteams Mitarbeitergespräch, Konfliktgespräch, Kritikgespräch, Kommunikation im Kollegium

Teamentwicklung und Personalführung

Einsatzfeld:

© RAABE 2025

#### Inhaltsverzeichnis

| • • • • • |                                                               |                                                                                                                                 |       |  |  |
|-----------|---------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------|--|--|
| 1.        | 1.1                                                           | präche, die regelmäßig oder periodisch geführt werden<br>Informations- und Planungsgespräch<br>Mitarbeiter- oder Jahresgespräch | 3 2 4 |  |  |
| 2.        | Gespräche, die aus personalwirtschaftlichem Anlass øeführt    |                                                                                                                                 |       |  |  |
|           | wer                                                           | den                                                                                                                             |       |  |  |
|           | 2.1                                                           | Personalentwicklungsgespräch                                                                                                    | 5     |  |  |
|           | 2.2                                                           | Zielvereinbarungsgespräch                                                                                                       | 7     |  |  |
|           | 2.3                                                           | Unterweisungsgespräch                                                                                                           | 8     |  |  |
|           | 2.4                                                           | Beratungsgespräch                                                                                                               | 9     |  |  |
| 3.        | Gespräche, die als "schwierig" gelten und Konfliktpote ial in |                                                                                                                                 |       |  |  |
|           | sich                                                          | bergen                                                                                                                          | 11    |  |  |
|           | 3.1                                                           | Kritikgespräch                                                                                                                  | 11    |  |  |
|           | 3.2                                                           | Beschwerdegespräch                                                                                                              | 13    |  |  |
|           | 3.3                                                           | Beurteilungsgespräch                                                                                                            | 15    |  |  |
|           | Lite                                                          | ratur                                                                                                                           | 16    |  |  |

#### 1. Gespräche, die regelmäßig oder periodisch geführt werden

#### 1.1 Informations- und Planungsgespräch

| 1. Anlass                       | Das Gespräch wird geführt, um Erkenntnisse<br>Planungen zu gewinnen und Info. tionslucken<br>zu decken.                                                               |
|---------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 2. Ziel                         | Austausch von Information en, guter Informationsstand der Beteiligten, skenntnisgev en für Vorhaben                                                                   |
| 3. Interessen-<br>konstellation | In der Regel besteht ein werbselseitiges Interesse<br>am Austausch, Kontroversen weren auftreten,<br>wenn es um die Grundlessen einer Planung geht,<br>die umstritten |
| 4. Setting                      | Konferenztis h: Wasse Laer Kaffee                                                                                                                                     |
| 5. Hilfsmittel                  | Mc. Gen zur veranschaulichung der Informatio-<br>nen, Fu <sub>r</sub> hart zum Visualisieren der Ergebnisse<br>und Planung schritte, Protokollführung                 |
| 6. Vorgehen                     | Erg ot sameistens aus der Sache: nach Vorlage,<br>Ader Regel chronologisch oder nach Checkliste                                                                       |
| 7. Stolperste e                 | Git als unproblematisches Gespräch, wenn keine esentlichen Interessengegensätze vorhanden sind oder auftreten.                                                        |

Information, und Planungsgespräche gelten als relativ problemlos, weil sie ich weitgehe d auf der sachlich-formalen Ebene abspielen. Dennoch müssen o. Gesprä ne gut vorbereitet werden, damit ein gutes Ergebnis herauskommen kann. Das Ziel des Gesprächs sollte am Anfang vermittelt werden, damit das Vorgehen entsprechend gestaltet werden kann. Ebenso ist es wichtig, zu eiginn zu vereinbaren, wer auf welche Weise die Ergebnisse festhält bzw. probliert. Häufig bietet sich bei der Planung die Erstellung eines Flipchart-Protokolls an, das anschließend von allen Teilnehmern fotografiert werden kann.

#### 1.2 Mitarbeiter- oder Jahresgespräch

| 1. Anlass                       | Regelmäßig nach Turnus oder jährlich nach<br>Terminvereinbarung                                                                                     |
|---------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 2. Ziel                         | Feedback zum Verhalten, zu Aufgaben und<br>Leistungsstand, Austausch zur wechsels ven<br>Wahrnehmung                                                |
| 3. Interessen-<br>konstellation | Vorgesetze/r möchte sachliche Rickmeldung<br>geben und erhalten, Gesprächspaliner/in hat<br>Interesse an möglichst positiver Rückleldung.           |
| 4. Setting                      | Konferenztisch, Wasser Kaffee                                                                                                                       |
| 5. Hilfsmittel                  | Unterlagen, auf die sich die Aussagen skützen                                                                                                       |
| 6. Vorgehen                     | Besonders kritische Bewertungen oder Einschätzungen sollten betiet werde, onnen, am Ende Fazit ziel werdt. Veren barung treffen.                    |
| 7. Stolpersteine                | Keine bei posit seingeschätzten bzw. bewerteten<br>Kolleginnen und K. Hogen. Bei Problemfällen ist<br>n trwat soruch und Rechtfertigung zu rechnen. |

Für das Jahrese espräck lassen sic unf Phasen festhalten:

- 1. Die Eröff angsphas self at dazu, ein positives Gesprächsklima zu schaffen sowie der ang und das mögliche Ziel des Gesprächs zu erläutern.
- 2. Bei dem Soll-Ist-verbleich geht es um die Aufgaben und das Verhalten: It wiewere altspreche sie den Anforderungen, was ist positiv hervorzubeben, was ist ritisch anzusprechen. Diese Punkte müssen auf jeden Fall hat Fakten/Unt rlagen belegbar sein. Bei kritischen Punkten ist es hilfreis den Unterschied zwischen Person und Handeln zu verdeutlichen: Kritik bezieht sich auf ein bestimmtes Handeln oder einen Sachverhalt, wicht auf die Person selbst. Wenn die Mitarbeiterin/der Mitarbeiter versucht zu widersprechen oder einzuhaken: freundlich bitten, sich zunächst aus unzuhören, in der nächsten Phase kann dazu argumentiert werden.



# **Mehr Materialien** für Ihren Unterricht mit RAAbits Online

Unterricht abwechslungsreicher, aktueller sowie nach Lehrplan gestalten – und dabei Zeit sparen. Fertig ausgearbeitet für über 20 verschiedene Fächer, von der Grundschule bis zum Abitur: Mit RAAbits Online stehen redaktionell geprüfte, hochwertige Materialien zur Verfügung, die sofort einsetz- und editierbar sind.

- ☑ Zugriff auf bis zu **400 Unterrichtseinheiten** pro Fach
- Oidaktisch-methodisch und fachlich geprüfte Unterrichtseinheiten
- ☑ Interaktive und multimediale Lerneinheiten
- Fortlaufend **neues Material** zu aktuellen Themen



### Testen Sie RAAbits Online 14 Tage lang kostenlos!

www.raabits.de

