

Auf einen Blick

1./2. Stunde

Thema:	Simulación 1: En el aeropuerto: la reclamación de un equipaje perdido
M 1	La simulación global / Erläuterung der <i>simulación global</i> und der einzelnen Simulationssituationen
M 2	Die Höflichkeitsform: „usted“/„ustedes“ / Herausarbeiten der Bildung und Verwendung der Höflichkeitsform in Spanien und Lateinamerika
M 3	Estrategias comunicativas de expresión e interacción oral / Präsentation einiger kommunikativer Strategien mit Beispielsätzen
ZM 4	Nuestro viaje a Valencia: Las simulaciones / Übersicht der einzelnen Simulationen zur Präsentation in der jeweiligen Einstiegsphase
M 5.1/M 5.3	En el aeropuerto: Tarjetas de rol / Gesprächsleitfaden für die Simulation am Flughafen
M 5.2	Formulario de objetos perdidos / Formular zur Verlustanzeige des Gepäcks als Unterstützung der Simulation

3./4. Stunde

Thema:	Simulación 2: Llegar al hostel en metro y hacer el <i>check-in</i>
M 6	Llegar al hostel: Hoja tandem / Tandembogen zum Kauf eines U-Bahn-Tickets
M 7.1/M 7.2	En el hostel: Tarjetas de rol / Gesprächsleitfaden für die Simulation an der Rezeption des Hostels

5.–7. Stunde

Thema:	Simulación 3: En el mercado
M 8	Hacer una compra en el mercado / Beispieldialog zum Einkaufen auf dem Markt
ZM 9	En el mercado: Expresiones útiles / Wortschatzarbeit zum Markteinkauf
M 10	En el mercado: Hoja tandem / Tandembogen: erstes Einkaufsgespräch
M 11.1–M 11.2	En el mercado: Tarjetas de rol / Gesprächsleitfaden für die Simulation eines Einkaufs auf dem Markt

8.–11. Stunde

Thema:	Simulación 4: En el restaurante
M 12	En el restaurante: ¿Qué vas a tomar? / Beispieldialog zum Bestellen in einem Restaurant
ZM 13	En el restaurante: Expresiones útiles / Wortschatzarbeit zum Restaurantbesuch
M 14	En el restaurante: Hoja tandem / Tandembogen: Bestellung im Restaurant
ZM 15	Menú del día / Karte für die Bestellung im Restaurant
M 16.1–M 16.3	En el restaurante: Tarjetas de rol / Gesprächsleitfaden für die Simulation einer Bestellung im Restaurant

Formulario de objetos perdidos

M 5.2

A. Datos personales del cliente/de la clienta:

nombre y apellidos:	
DNI / pasaporte:	
número de teléfono:	
número de vuelo:	
fecha y lugar de la pérdida:	

B. Tipo de equipaje (marca con una X):


 la maleta

 la mochila

 la bolsa de deporte

 el bolso de mano

C. Descripción del equipaje:

color:	
material:	
particularidades:	

D. Categorías (marca con una X) y contenido del equipaje:

<input type="checkbox"/> moda y complementos	1.
<input type="checkbox"/> electrónica	2.
<input type="checkbox"/> deportes	3.
<input type="checkbox"/> juguetes / juegos de mesa	



E. Lugar de alojamiento en Valencia:

--

En el mercado: Tarjeta de rol "vendedor/-a 1"

M 11

Trabajas en el mercado de Valencia como vendedor/-a. En tu puesto se puede comprar de todo: fruta, verdura, carne, pescado. Hoy hay un/-a cliente/a joven, un/-a turista de Alemania. Vas a atender al cliente/a la clienta. Sigue los pasos de la conversación (1.–11.). Mira la chuleta solo si no sabes cómo seguir. / Du arbeitest als Verkäufer/-in auf dem Markt von Valencia. Führe das Gespräch mithilfe der Anweisungen (1.–11.) in der linken Spalte.

PASOS DE LA CONVERSACIÓN	CHULETA / Spickzettel
1. Saludas. / Du begrüßt.	¡Hola! / ¡Buenos días! ⚠ ¿Es la primera vez que estás en Valencia?
2. Preguntas qué quiere comprar. / Du fragst, was er/sie kaufen möchte.	¿Qué te pongo? ¿Sabes ya qué quieres?
3. Dices el precio. / Du gibst den Preis an.	El kilo cuesta ... euros. Los... / Las... cuestan...
4. ⚠ Preguntas si el/la cliente/a quiere algo más. / Du fragst, ob er/sie noch etwas will.	¿Algo más? / ¿Quieres algo más? ¿Te pongo algo más?
5. Dices algo sobre las frutas si el/la cliente/a te pregunta. / Du erklärst bestimmte Obstsorten, wenn der Kunde dich fragt.	 Es un kaki. El kaki es una fruta que en Asia, es muy dulce.  Es un higo. El higo es de Asia, pero también crece en España.  Se llama dátil. También tengo dátiles.
6. Preguntas si el/la cliente/a probar algo. / Du fragst, ob er/sie etwas probieren möchte.	¿Quieres probar el... / la...?
7. ⚠ Dices algo. / Du empfiehlst etwas.	Te puedo recomendar... Una fruta muy buena es el... / la... Una fruta típica de Valencia es la naranja. Son muy dulces.

© RAABE 2019

© Siberian Photographer/iStock/Getty Images Plus, © Assja/iStock/Getty Images Plus, © Thinkstock/iStock

En el mercado: Tarjeta de rol "cliente/-a"

M 11.3

Estás en el mercado de Valencia y quieres comprar algunas frutas para la merienda. Sigue los pasos de la conversación (1.–4.) Tú empiezas. Mira la chuleta solo si no sabes cómo seguir. *I Du bist auf dem Markt von Valencia und möchtest dir etwas Obst für das Picknick kaufen. Du beginnst das Gespräch. Befolge die Anweisungen (1.–4.).*

PASOS DE LA CONVERSACIÓN	CHULETA – Spickzettel für den Notfall
1. Saludas al vendedor/a la vendedora. <i>I Du begrüßt den Verkäufer/die Verkäuferin.</i>	
2. Dices al vendedor/a la vendedora la/-s fruta/-s que quieres comprar. Preguntas el precio y dices la cantidad. <i>I Du sagst dem Verkäufer/der Verkäuferin, was du kaufen möchtest. Frage nach dem Preis und gib die Menge an.</i>	Quería comprar. / Me gustaría comprar... ¿Cuánto cuesta/-s.../las...? ¿Me pone ... kilo, por favor?
3. En el puesto ves algunas frutas que no conoces, tampoco sabes cómo se llaman. <i>I Am Stand siehst du Obst, das du nicht kennst.</i> a) Preguntas cómo se llama/qué es. <i>I Du fragst nach dem Namen/danach, was es ist.</i> b) Preguntas si puedes probar la fruta desconocida. <i>I Du fragst, ob du es probieren darfst.</i> c) Decides si lo quieres comprar. Preguntas el precio y dices la cantidad que quieres. <i>I Du entscheidest, ob du etwas davon kaufen möchtest. Du fragst nach dem Preis und gibst die Menge an.</i>	¿Esta fruta...? ¿Cómo se llama esta fruta? ¿Puedo probar.../la...? ¿Cuánto cuestan los/las...? ¿Me pone un/una..., por favor?
4. Al final preguntas el precio total y pagas. <i>I Am Ende fragst du nach dem Gesamtpreis, zahlst und verabschiedest dich.</i>	¿Cuánto es todo? Aquí tienes. Gracias. Adiós.
<p>⚠ Puede ser que tengas que reaccionar espontáneamente a las siguientes situaciones: <i>I Bereite dich darauf vor auf die folgenden Situationen spontan zu reagieren:</i></p> <p>El/la vendedor/a... • te pregunta algo sobre tí. • te informa sobre una oferta especial del día. • te recomienda algo. • te pregunta si quieres algo más.</p>	Der/die Verkäufer/-in ... • fragt dich etwas über dich. • informiert dich über ein besonderes Angebot. • empfiehlt dir etwas. • fragt dich, ob du noch etwas möchtest.

© RAABE 2019

© Siberian Photographer/iStock/Getty Images Plus